

We Decode Organizational *Intelligence.*

조직의 회의·대화·피드백·상담을 분석해 조직 상태를 진단하는
NLP 기반 조직관리 AI 플랫폼.

 LUMANIC.AI

Disclaimer

본 자료에 수록된 모든 텍스트, 이미지, 로고, 디자인, 아이디어 및 기타 창작물(이하 "콘텐츠")은 저작권, 상표권 등 관련 법령에 의해 보호되는 당사의 독점적 자산입니다.

본 자료 제공은 당사의 지식재산권에 대한 어떠한 사용 권한, 라이선스, 권리 양도를 의미하지 않습니다. 당사의 사전 서면 동의 없이 본 자료의 전부 또는 일부를 복사, 배포, 전송, 수정, 리버스 엔지니어링, 2차 저작물 작성 등에 사용하는 행위는 금지됩니다.

본 자료에 포함된 정보는 작성 시점의 자료를 토대로 하며, 추후 변경될 수 있습니다. 당사는 본 자료에 기재된 정보의 정확성 및 완전성을 보증하지 않으며, 필요시 별도의 최신 정보를 확인하시기 바랍니다.

LUMANIC.AI

Luman-based 3D Semantic
Context Engine

조직 언어 데이터를 분석해 조직 상태를 진단하는 NLP 조직관리 AI.

주식회사 루마닉은 조직 안에서 발생하는 회의·대화·피드백·상담의 자연어 데이터를 분석해 조직 상태를 진단하는 NLP 기반 조직관리 AI 기업입니다.

사회학자 Niklas Luhmann의 체계이론을 NLP 알고리즘으로 직접 구현한 F/S/T 3차원 의미분석 엔진이 우리의 코어이며, 이 엔진 위에 회의쑥(회의·결정 분석)과 오글오글(심리·관계 케어) 등 도메인별 서비스를 탑재합니다.

2025년 9월부터 회의쑥 MVP v1.0을 운영하며 실사용 데이터를 축적해 왔고, 현재 본격적인 R&D 단계에 진입해 2028년 정식 상용화를 목표로 하고 있습니다.

Vision

We Decode Organizational Intelligence

조직의 회의·대화·피드백을
읽어 조직 상태를
진단하는 NLP 플랫폼.

Major milestones

~	2025.04	2025.09	2025.12	2026.01	2026.05
한국갈등관리디지털진흥원 설립	F/S/T 의미분석 알고리즘 설계	회의쑥 MVP v1.0 운영 시작	특허 등록 (10-2026-0050639)	주식회사 루마닉 법인 설립	코어 엔진 R&D 본격 착수

이 비전을 함께 만들어가는 다섯 명의 사람들.

조정혜 CEO가 10년간 축적해 온 사회갈등·공공정책 연구가 F/S/T 방법론의 학술적 척추가 되었습니다. 정인호 CTO는 IBM Software Lab 출신으로 30년 이상 엔터프라이즈 아키텍처를 설계해 왔으며, 김덕수 CMO가 서비스 사업화와 브랜드를, 이주환 CLO가 IP 포트폴리오를, 허재훈 AI Engineer가 엔진 구현을 책임집니다.

Conflict & Public Policy

조정혜

Chief Executive Officer

- 사회갈등·공공정책 전문가
- 루만 체계이론 기반 연구
- 한국갈등관리디지털진흥원 대표
- 국토부 갈등관리 표준교재 집필

Enterprise Architecture

정인호

Chief Technology Officer

- 前 IBM Software Lab
- AI-Ontology-ERP-SCM 아키텍처
- AI-Native Cloud SaaS 설계
- 글로벌 AI/ERP 컨설팅 30년+

Service & Brand Strategy

김덕수

Chief Marketing Officer

- 서비스 기획·브랜딩·UI/UX
- AI 기반 플랫폼 서비스 설계
- 다수의 IT 서비스 운영 경험
- KOTRA-Amazon Global Growth

IP & Patent Strategy

이주철

Chief Legal Officer

- 지식재산·기술사업화 전문 변리사
- AI·소프트웨어 특허 전략
- 국내외 IP 포트폴리오 구축

Research & MLOps

허재훈

AI Engineer

- 인공지능학 전공
- AI 서비스 플랫폼 개발
- ML/DL 파이프라인 구축

우리가 진입하는 시장은 의사결정 인프라로 재편되고 있습니다.

NLP는 더 이상 텍스트 처리 도구가 아닙니다. 글로벌 NLP 시장은 2030년 \$156.8B로 CAGR 26.55% 성장이 예상되며, 국내는 CAGR 33.4%로 글로벌 평균을 크게 상회합니다.

그러나 우리가 진입하는 자리는 그보다 한 층 위입니다. 데이터 기반 판단을 자동화·증강하는 Decision Intelligence 시장이 CAGR 24.7%로 별도 형성되고 있으며, 이 시장은 다시 글로벌 Enterprise AI 시장(CAGR 34.8%)으로 확장됩니다.

Market tiers

국내·싱가포르 의사결정 NLP
유료 PoC + API Beta

초기 진입 시장

글로벌 의사결정 AI

\$13.3B → \$50.1B

CAGR 24.7%

글로벌 Enterprise AI

\$239B → \$5,207B

CAGR 34.8%

Industry paradigm shift



그 다음으로 빠르게 변하는 것은 신뢰의 정의입니다.

EU AI Act는 2026년 8월부터 고위험 AI의 설명가능성을 의무화합니다. 한국 AI 기본법(2026.1 시행)도 22~26조에 같은 의무를 부과합니다. 싱가포르는 세계 최초의 Agentic AI 거버넌스를 발표했고, 미국 연방은 AI 입법 프레임워크를 마쳤습니다. 우리가 진출하는 모든 시장이 동시에 같은 방향으로 움직이고 있으며, 이 변화는 NLP 솔루션에게 단순한 기술 요구를 넘어 시장 진입 자격 자체를 새로 정의합니다.

EU

2026.08 발효

AI Act 단계적 시행

고위험 AI에 대해 설명가능성·인간 감독·감사 추적을 의무화. 위반 시 글로벌 매출의 최대 7%까지 과징금.

한국

2026.01 시행

AI 기본법 시행

고영향 AI에 대한 설명가능성 의무를 제 22~26조에 명시. 공공조달에서 XAI 충족이 사실상 필수가 되었습니다.

싱가포르

2026.01 발표

Agentic AI 거버넌스

세계 최초의 자율 에이전트 AI 거버넌스. AI Verify·AI Assurance Pilot을 통한 신뢰 AI 인증 프레임.

미국

2026.03 발표

연방 AI 프레임워크

국가 AI 입법 프레임워크 발표. 규제 샌드박스 와 민간 주도 기술표준으로 신뢰 AI 조달 우선 권 강화.

그러나 이 새로운 요구를 충족하는 솔루션은 존재하지 않습니다.

이해관계 불일치로 인한 사회적 조정 비용은 연 233조원으로 GDP의 10.4%에 달합니다. 그럼에도 공공 AI 계약 5,891건 중 EU AI Act 수준의 설명가능성을 충족하는 솔루션은 단 0건입니다. GPT, Llama, DeBERTa, Watson은 모두 블랙박스이며, NLP의 의도 분류 정확도는 실환경에서 평균 35%p 이상 하락합니다. 시장은 비어 있고, 그 공백이 우리의 진입점입니다.

0%

의사결정 전환율

기업 데이터의 90%가 비정형이지만, 이를 의사결정 인텔리전스로 전환하는 솔루션은 사실상 없습니다.

0건

공공 AI XAI 충족

공공 AI 계약 5,891건 중 EU AI Act·AI 기본법의 설명가능성 요건을 충족한 사례는 보고된 바 없습니다.

35%p

NLP 실환경 성능 하락

범용 LLM·NLP의 벤치마크와 실제 사용 환경 간 정확도 격차가 평균 35%p 이상으로 보고됩니다.

Luhmann F/S/T + XAI Explain Trail + 도메인 sLLM, 다중 서비스를 지탱하는 NLP 플랫폼.

한 발화가 무엇을 주장하는지(Factual), 누구의 입장인지(Social), 언제의 맥락인지(Temporal)를 동시에 정량화합니다. 그 위에 판단 근거 추적 시스템(XAI Explain Trail)을 내장해 AI 기본법·EU AI Act 요건을 선제 충족하고, 커뮤니케이션에 특화된 sLLM이 응답을 생성합니다. 이 코어 엔진 위에 회의록·오글오글 등 도메인별 서비스를 탑재할 수 있는 NLP 조직관리 플랫폼입니다.

F/S/T 3D Semantic Engine

사실 · 사회 · 시간 3차원 의미분석

F1 ≥ 0.89

- Factual · Social · Temporal 동시 정량화
- DeBERTa-v3 베이스라인 대비 +3~5%p
- MATRIX 연산 FST 통합벡터
- CTI 정규화 스코어 (ICC ≥ 0.85)

XAI Explain Trail

판단 근거 추적 시스템

AI 기본법 · EU AI Act 충족

- 판단 근거 문장 매핑 + Attention 시각화
- SHAP / LIME 피쳐 기여도 수치화
- SBERT 유사 사례 매칭 (JSON 구조화)
- 공공 조달 요건 충족 유일 구조

Domain Adaptive sLLM

커뮤니케이션 특화 sLLM

BLEU ≥ 0.44 · ≤ 900ms

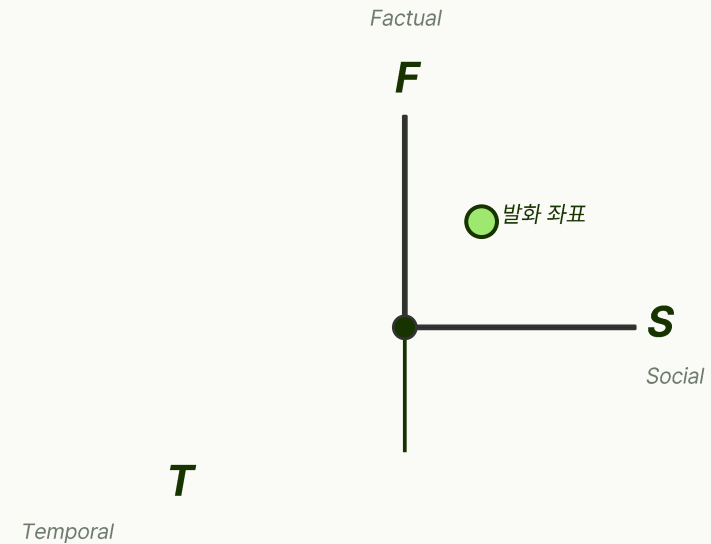
- 공적 커뮤니케이션 Instruction Tuning
- vLLM 기반 경량화 · 멀티테넌트 서빙
- 온프레미스 · 클라우드 · API 다중 배포
- RLHF 품질 개선 루프 내재화

3D Semantic coordinate

사회학자 Niklas Luhmann의 통찰을 NLP 알고리즘으로 옮겼습니다.

Luhmann의 사회체계이론은 모든 커뮤니케이션이 사실·사회·시간 세 차원에서 동시에 발생한다고 봅니다. 우리는 이 통찰을 코드로 직접 구현했습니다.

발화 하나에서 F·S·T 세 좌표를 추출하고, MATRIX 연산으로 통합벡터를 생성하며, 시간축을 따라 누적해 의사결정 흐름 전체를 정량화합니다. 결과는 "무엇을·어떤 입장으로·언제"가 한눈에 드러나는 3차원 의미좌표입니다.



$$MATRIX = A(\text{체계}) \times B(\text{형성}) \times C(\text{의미})$$

Dimension modules

F **Factual / 사실적**
F1 ≥ 0.89

Topic Modeling · NER · Ontology · Claim Detection · Contradiction Detection

S **Social / 사회적**
F1 ≥ 0.87

Stance Detection · Sentiment · Dialogue Act · Network Analysis · Turn-taking

T **Temporal / 시간적**
F1 ≥ 0.85

TIMEX Extract · Event Extraction · Tense Analysis · Dynamic Modeling

같은 NLP 엔진, 두 개의 서비스.

F/S/T 3D 의미분석 엔진은 입력되는 조직 언어 데이터의 종류에 따라 다른 출력을 만들어냅니다. 회의·결정 데이터는 의사결정 인텔리전스로, 상담·피드백 데이터는 심리·관계 케어 시그널로 변환됩니다. 두 서비스 모두 동일한 코어 엔진을 공유하며, 분석 도메인과 출력 형식만 다릅니다.

회의속

회의 · 결정 · 갈등 분석

대상	관리자 · 의사결정 책임자
입력	회의록 · 정책 토론 · 민원 · 워크숍
출력	결정사항 · 실행과제 · 쟁점 · 갈등 신호

MVP v1.0 운영 중 · v2.0 2028 정식 출시

오늘오늘

심리 · 관계 · 케어 분석

대상	HR · 조직문화 · 구성원
입력	1:1 면담 · 피드백 · 익명 표현 · 상담 기록
출력	심리 상태 · 관계 갈등 · 케어 권고

프로토타입 설계 · 2028 정식 출시

구조 분류 · 맥락 추론 · XAI 출력 — 기존 NLP가 동시에 채울 수 없는 세 축.

GPT-5, Llama 3.3, DeBERTa-v3, Watson NLU는 각자 강점이 있지만 의사결정 인텔리전스가 요구하는 "구조 분류 정확도 · 다중턴 맥락 누적 · 설명 가능한 출력" 세 축을 동시에 만족하지 못합니다. 본 기술은 세 축 모두에서 정량적 우위를 목표로 설계되었습니다.

평가 항목	GPT-5	Llama 3.3 70B	DeBERTa-v3	Watson NLU	루마닉 (Target)
Intent 분류 F1	0.63~0.71	0.58~0.67	0.71~0.79	0.52~0.61	0.83+
Argument Mining F1	0.55~0.62	0.48~0.58	0.62~0.70	—	0.76+
Multi-Turn 맥락	단절	단절	미지원	미지원	세션 누적
Fine-grained Sentiment	0.67~0.73	0.61~0.69	0.72~0.78	0.61~0.68	0.82+
Claim Detection F1	0.75~0.82	0.66~0.74	0.84~0.86	—	0.89+
Stance Detection F1	0.72~0.80	0.64~0.73	0.77~0.83	0.61~0.68	0.87+
Temporal Expression	0.61~0.70	0.57~0.65	미지원	0.58~0.65	0.85+
XAI Explain 출력	블랙박스	블랙박스	블랙박스	블랙박스	근거 추적 내장

¹ "Intent Detection in the Age of LLMs", arXiv 2025 · ² Argument Mining Subtasks (arXiv 2024) · 본 기술 수치는 내부 벤치마크 목표치

코어 엔진 1건이 등록되었고, 9건이 출원 중입니다.

F/S/T 의미좌표라는 엔진을 중심에, GraphRAG로 응용을, 데이터·라벨링 품질관리로 보조를, 반도체 확장과 온프레미스 보안으로 확장을 — 다섯 축에 분산된 IP 포트폴리오는 글로벌 경쟁자가 단기간에 모방할 수 없는 구조를 형성합니다. 글로벌 진출에 맞춰 4건의 추가 출원이 예정되어 있습니다.

10

Total patents

출원 + 등록

1

Registered

코어 엔진 등록 완료

9

Filing

추가 출원 진행 중

4

Extension

글로벌 진출 추가 예정

Patent title	Jurisdiction	Status	Filing no.
멀티 에이전트 기반 회의 맥락 심층 분석 리포트 제공 시스템	한국	Registered	10-2026-0050639
3차원 의미 좌표 생성 및 분리 추론 기반 상호작용 분석	한국·미국	Pending	10-2026-0077683
비정형 언어 의미추론 모델 학습·추론 및 반도체 연산칩 탑재	한국·미국	Pending	10-2026-0077733
GraphRAG 연계형 의미좌표 기반 문서검색 및 근거생성	한국·미국	Filing	—
루만 기반 3차원 의미코어 데이터셋 구축 및 라벨링 품질관리	한국	Filing	—

세 채널이 다섯 단계 매출로 이어집니다.

공공·정부 기관은 AI 기본법 의무 충족이 매출 트리거가 됩니다. 기업의 관리자는 회의속으로 의사결정 품질을, HR·조직문화 부서는 오글오글로 구성원 케어를 확보하며, SI·AI·Cloud 파트너에게는 Context API/SDK 라이선싱으로 글로벌 생태계를 형성합니다. 세 채널이 PoC → API/SaaS → 도메인팩 → 온프레미스 → 글로벌 라이선싱 다섯 단계로 누적 매출을 만듭니다.

B2G

공공·정부 기관

지자체·공공기관·연구기관, 공공갈등관리·정책 자문 영역, 그리고 고영향 AI 도입 의무 기관이 핵심 대상입니다.

Key needs

- AI 기본법 설명가능성 충족
- 정책·민원 데이터 분석
- 근거·책임·후속조치 추적

Revenue

유료 PoC · 구축형 · 유지보수

B2B

기업·산업

대기업·중견기업의 관리자, HR·조직문화 부서, DX 조직이 주요 고객층입니다.

Key needs

- 회의속 — 결정·실행·갈등 분석
- 오글오글 — 구성원 심리·관계 케어
- 협업 리스크 조기 탐지

Revenue

SaaS 구독 · 도메인팩 · 온프레미스

Partner

SI · AI · Cloud

SI·AI SaaS·클라우드 기업, AI 컨설팅 파트너, 글로벌 리셀러가 협력 채널입니다.

Key needs

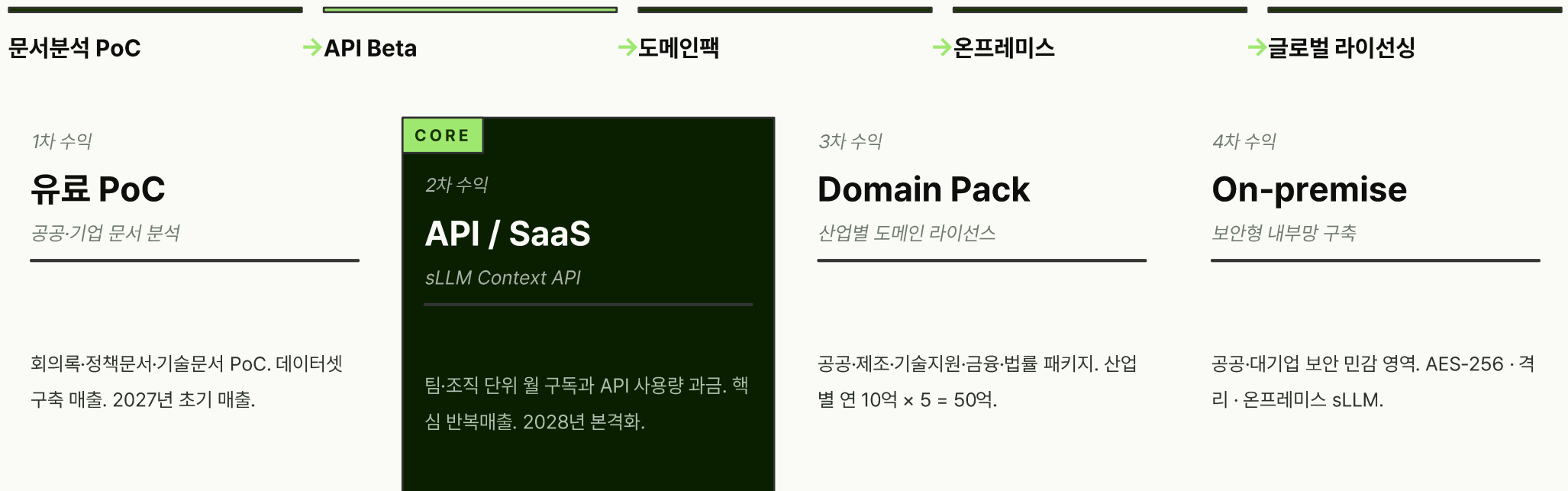
- RAG·Agent 정확도 향상
- Context API/SDK 연동
- 공동사업 확장

Revenue

API 사용량 · 라이선스 · 매출웨어

PoC로 시작해 API/SaaS로 반복매출을, 도메인팩과 온프레미스로 확장합니다.

초기 진입은 유료 PoC로 레퍼런스를 확보합니다. 핵심 반복매출은 sLLM Context API/SaaS이며, 이것이 사업의 CORE입니다. 그 위에 산업별 도메인팩 라이선스로 확장하고, 보안 민감 영역은 온프레미스로 흡수하며, 최종 단계는 글로벌 라이선싱입니다. 다섯 단계가 누적되며 매출이 단계적으로 두꺼워집니다.



3년 R&D 로드맵 — Foundation → Core Development → Commercialization.

현재 회의록 MVP v1.0이 운영 중이며, 3차원 분석 엔진은 개념 설계와 라벨링 기준 수립 단계입니다. 핵심 개발 기간에는 핵심요소 추출 모듈, FST 통합벡터, 긴장도 산출, sLLM 파인튜닝과 통합 API를 완성합니다. 이후 GS인증 1등급 취득과 B2B 레퍼런스 확보로 본격 상용화에 이릅니다.

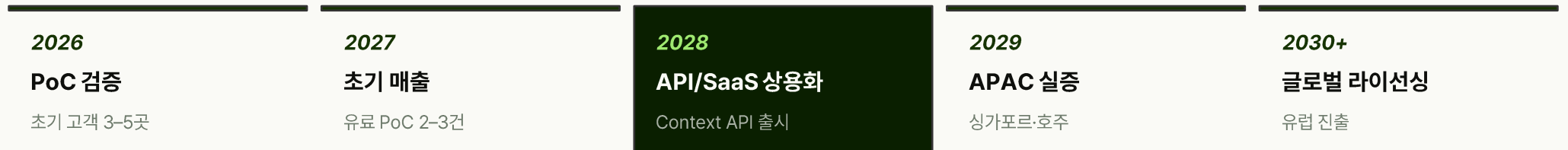


KPI · 2028 목표

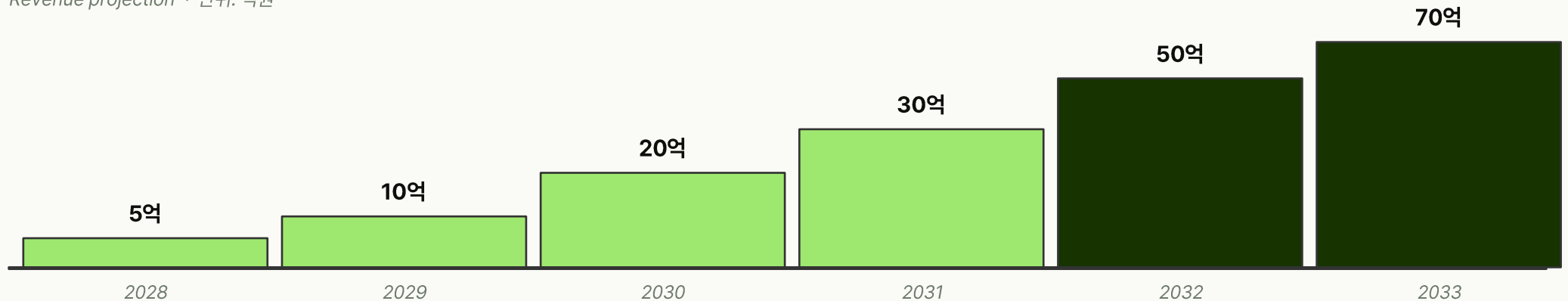
F/S/T F1	sLLM BLEU	API 응답	GS인증	B2B 파일럿	회의록 MAU
0.85+	0.38+	≤900ms	1등급	3+	2,000+

2028년 50억 → 2033년 700억, 6년 누적 1,850억.

2028년부터 본격 매출이 발생합니다. API/SaaS 상용화(2028)를 기점으로 APAC 실증(2029)을 거쳐 글로벌 라이선싱(2030+)으로 단계가 누적되며, 매출은 매년 두꺼워집니다. 연평균 성장률은 약 70% 이상으로 전망되며, 6년 누적 매출 1,850억원을 목표로 합니다.



Revenue projection · 단위: 억원



연평균 성장률 약 70%+ · 6년 누적 1,850억원

Let's decode organizational *intelligence together.*

루마닉AI는 조직의 회의·대화·피드백·상담을 분석해
조직 상태를 진단하는 NLP 기반 조직관리 AI 플랫폼입니다.

Contact

info@lumanic.ai

 LUMANIC.AI

Luman-based 3D Semantic Context Engine